



moreld
apply



equinor

Equinor Field Life eXtension (FLX) – Kostnadseffektive prosjektleveranser basert på industristandarder og kontrakter med felles drivere

Ina Corneliusen – Supply Chain Leder FLX E&I Moreld Apply



cost
savings
> 35%

always
safe
with FLX
0 incidents

one
team

**Hvordan har endring i kontaktform muliggjort
suksess i FLX organisasjonen på tvers av hele
Verdikjeden?**

Fra operatør til underleverandører



Retningsendring er nødvendig – opprettelse av FLX kontraktformat

Norsk sokkel har flere modne felt som beveger seg mot økonomisk levetid

Konkraft recommendation (2018)



«To succeed, the industry must realise the potential offered by digitalization, industrialised standard solutions and new forms of collaboration»

Basert på innspill og vurderinger konkluderer utvalget med at næringen må øke effektiviteten og produktiviteten ytterligere.

Dette er nødvendig for å sikre at kostnadsnivået innen 2025 er på samme nivå som rundt år 2000, og dermed opprettholde lønnsom aktivitet.

Nøkkelord:

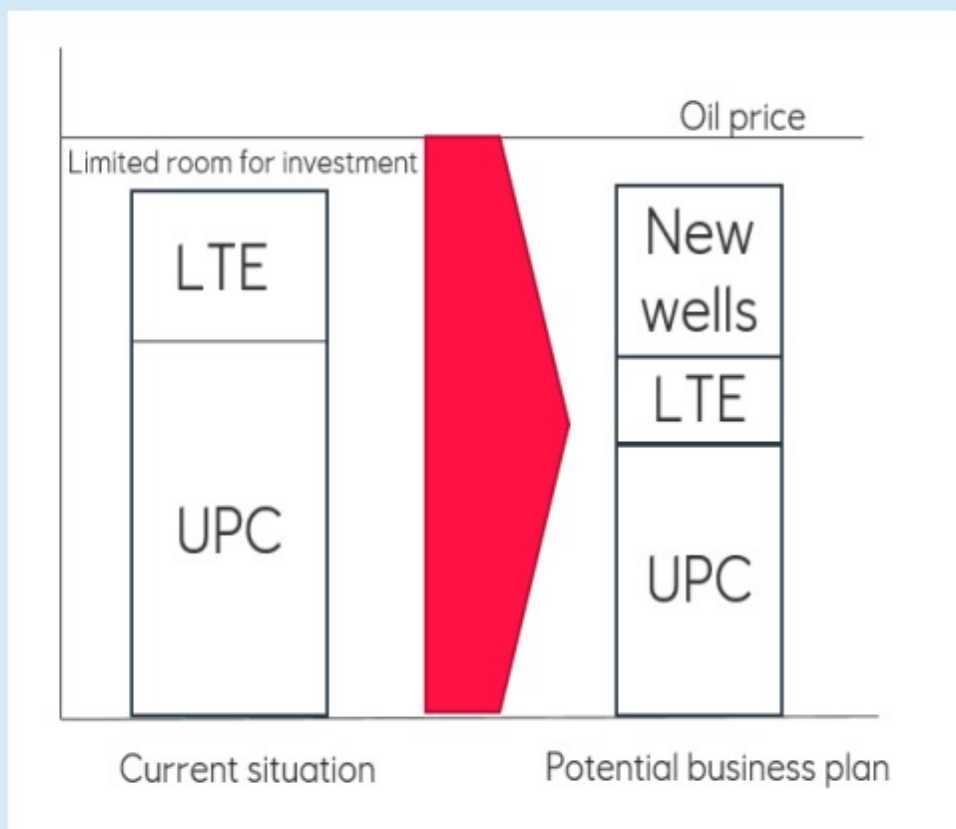
- Standardisering
- Effektivisering
- Innovasjon
- Kontinuerlig forbedring
- Samarbeid

FLX:

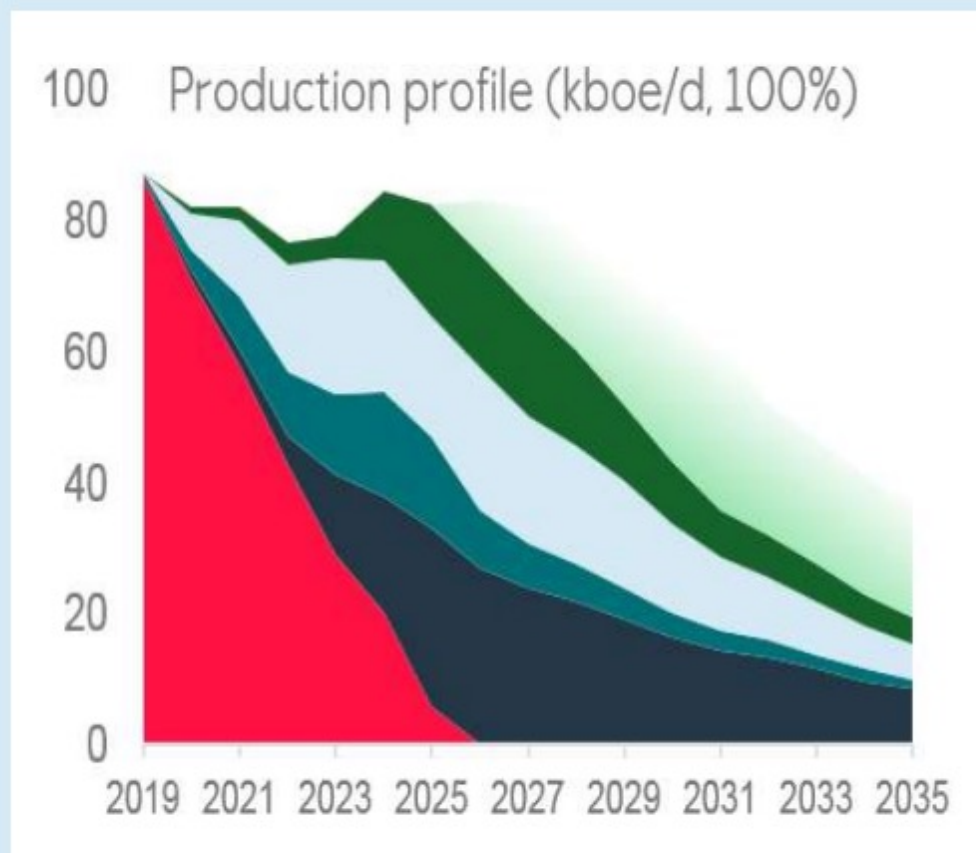
Hvordan skal vi få dette til?

FLX i et nøtteskall

Skape rom for å investere



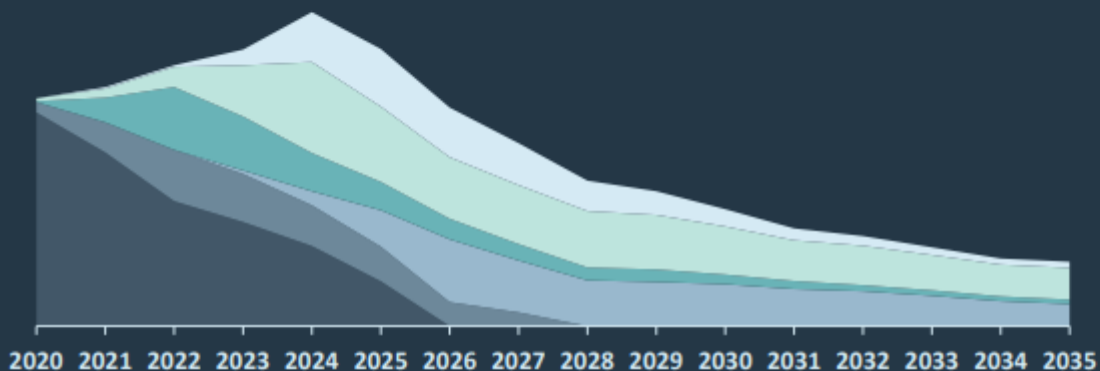
... øke økonomisk levetid



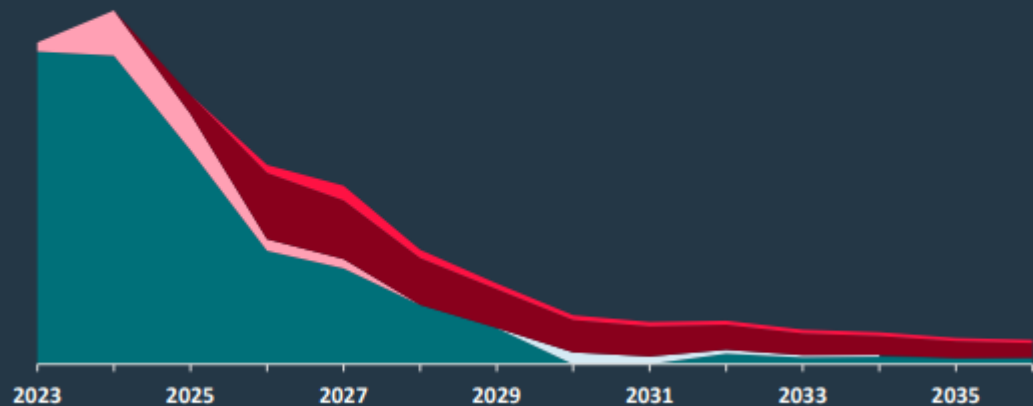
FLX ambisjon

Skape rom for å investere for å øke levetiden

Produksjonsprofil Statfjord



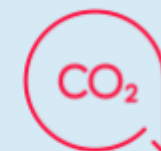
Production profile Gina Krog



Redusere kost



Øke reservene



Redusere CO2

ALLTID SIKKER



Brønn leveranser



Vedlikehold



Prosjekter



Leverandører

Equinor FLX | Et fyrtårn for fremtiden på norsk sokkel

Tett leverandørsamarbeid med felles drivere

- Etablert SCM enhet
- Supplier Safety and Performance Board
- Integret i organisasjonen
- Innovative insentivmodeller



Kontraktfilosofi i FLX

- Nøkkelleverandører sitter **integrrert** med FLX organisasjonen
- **Samarbeid i tidlig fase** om utforming og planlegging av scope of work
- Fortjeneste er knyttet til måloppnåelse for **FLX organisasjonen overall**, innen samarbeidsområdet uavhengig av leverandørens egen ressursinnsats, noe som sikrer én felles driver
 - Basert på Nettorater – ingen fortjeneste på volum
 - Trappetrinnsmodell – høyere fortjeneste jo bedre måloppnåelse
- **Innkjøp** gjennomføres av Equinor FLX eller *på vegne av* Equinor FLX (delt risiko)
- Ikke verdiskapende, kostnadsdrivende elementer er fjernet fra avtalene

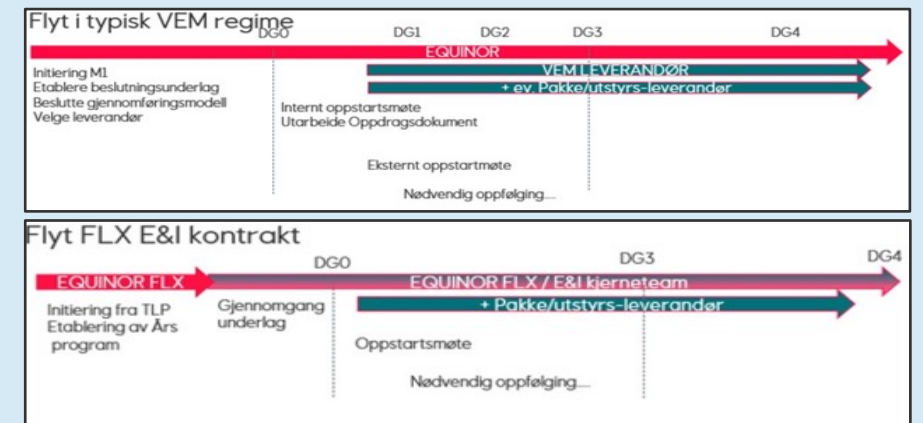
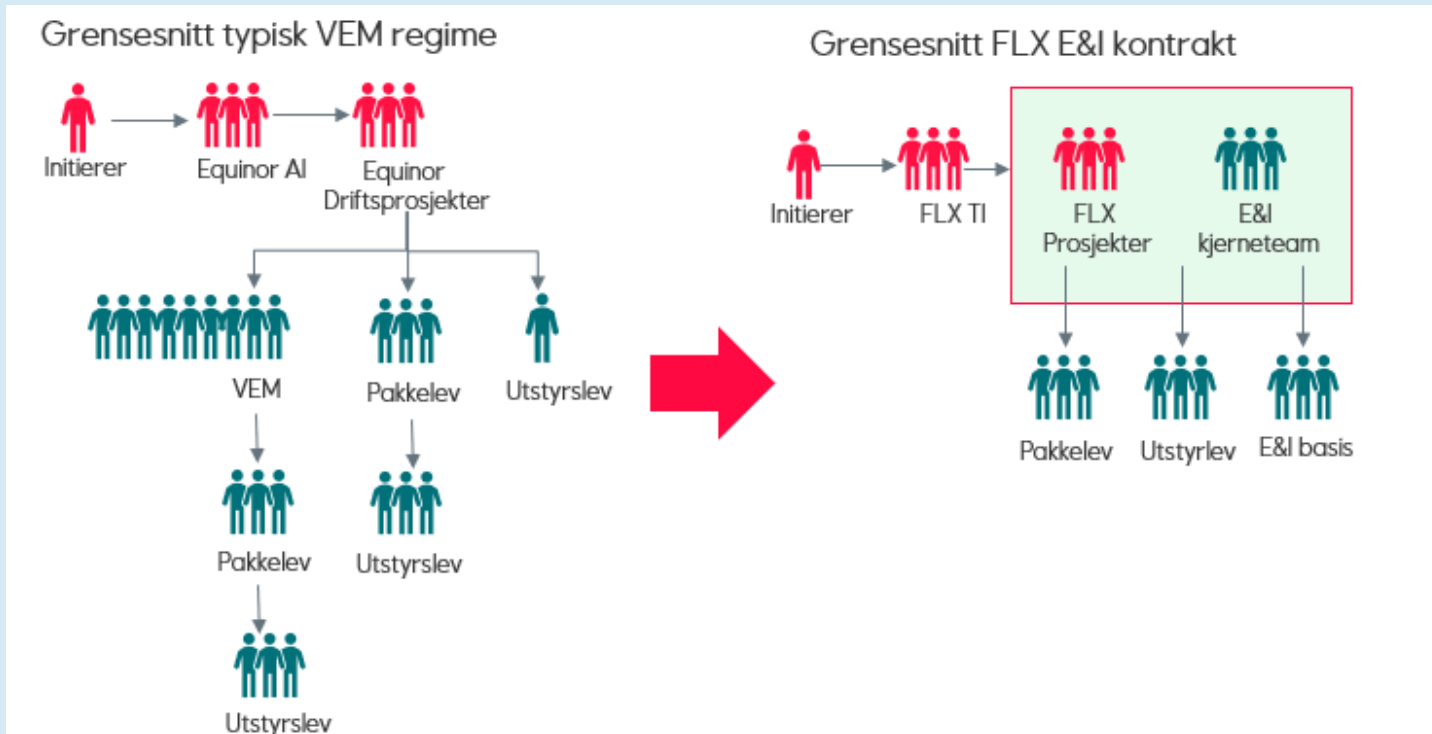


			
 Increase use of industry STANDARD DELIVERY	 Better and earlier use of SUPPLIER EXPERTISE	 ALIGN DRIVERS across the supply chain	 Change operator and contractor CULTURE

Ny måte å jobbe på i FLX Prosjekter

Mer effektivt samarbeid

- Involvere riktig kompetanse i valg av løsning
- Redusert behov oppfølging, rapportering, dokumentasjon og kontrollering



Resultater & SCM Fokus

Kostnadsreduksjon overall FLX	33%
Prosjekt administrasjon	40%
Engineering	35%
Indirekte kostnader offshore	~45%
Anskaffelser	50%
Prosjektløp DG0->DG4	>2x Raskere
Liggetid på offshore supply båt	2x Raskere

Fokus SCM:

- Partnerskap & integrerte team
- Fit-for-purpose & standardisering
- Bærekraft
- Digitalisering
- Risikostyring
- Utfordre & forbedre
- Lager & material håndtering
- Delingsøkonomi

Suksessfaktor: SAMARBEIDSKONTRAKTER + OneTeam

Equinor FLX | Et fyrtårn for fremtiden på norsk sokkel

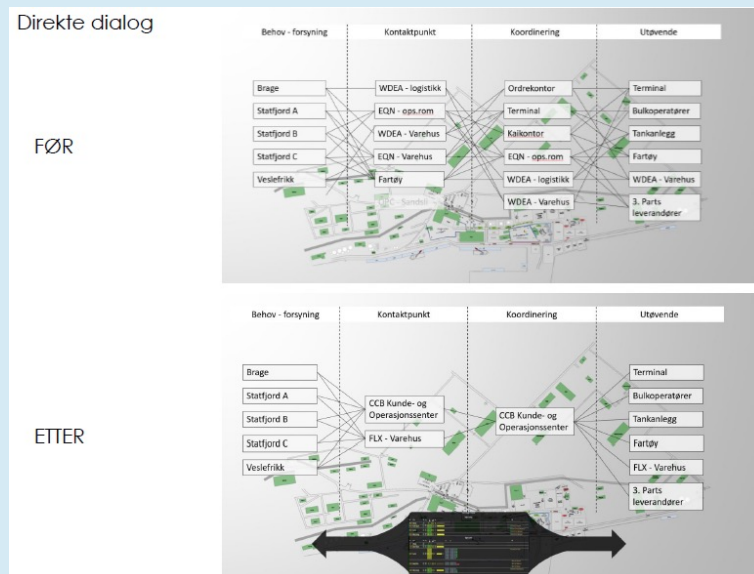
Eksempel: Lager & Material håndtering

FLX Varehus:

- Sentralisert lagring
- Utvidet ansvar
- Standardisert sikring
- Standardisert vareflyt
- Felles utstyrspool og systemer

Pipe material partnerskap:

- Totalleverandør - effektiv og sømløs
- Utvidet ansvar
- På vegne av Apply
- Standardisert ordning
- Konsolidert surpluslager





**Thank you for
your attention**

Avoid printing. This presentation is
made for digital purposes only.